

Guía para la preparación de proyectos Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento (PRAE) Región de Atacama

Este documento constituye un apoyo para la preparación de la postulación de los proyectos que se presentarán al Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento (PRAE) – Región de Atacama. Es importante señalar que este documento no corresponde al formulario de postulación, y que tiene como fin la orientación de los postulantes.

Los proyectos se deberán postular a través del sistema de postulación en línea de "Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento (PRAE) – Región de Atacama" al que se accede desde www.corfo.cl. El sistema de postulación estará disponible entre las siguientes fechas:

Inicio de postulaciones: 21 de diciembre de 2015 a las 15:00 horas.

Fin de postulaciones: 25 de marzo de 2016 a las 15:00 horas.

Características de los emprendimientos para postular al Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento (PRAE) – Región de Atacama:

- Los emprendimientos deben tener potencial para crecer al menos al doble cada 3 o 4 años y operar bajo una lógica de crecimiento sostenido.
- Deben ser escalables, es decir, la proyección de la tasa de crecimiento de sus ingresos debe ser muy superior a la proyección de la tasa de crecimiento de los costos del negocio.
- Deben ser emprendimientos por oportunidad y no por necesidad, es decir se crean para aprovechar una oportunidad de mercado y no por la necesidad de crear un empleo para el postulante.
- Deben ser emprendimientos que contribuyan a concretar una nueva oferta de productos, servicios y procesos, que diversifiquen la matriz productiva regional, abordando los desafíos de emprendimiento e innovación de la Región de Atacama.
- Por lo tanto, decimos que este programa está dirigido a emprendedores que han visualizado una oportunidad de negocio en la Región de Atacama. Resuelven un problema para un mercado amplio al que encontraron una solución escalable, que se diferencia de la competencia, agregando valor por el que los futuros clientes estarían dispuestos a pagar.

Preparación de la Postulación

Documentación que puedes preparar previamente:

- Dependiendo de si el postulante es persona natural o jurídica debes revisar la documentación legal requerida para la postulación, detallada en las Bases Administrativas Generales de Emprendimiento.
- Declaración jurada sobre antigüedad y actividades relacionadas. Escoger el formato adecuado dependiendo de si el postulante es persona jurídica o persona natural contribuyente de primera categoría (Anexo 1 Bases técnicas).
- Declaración jurada sobre monto de ventas. Escoger el formato adecuado dependiendo de si el postulante es persona jurídica o persona natural contribuyente de primera categoría (Anexo 2 Bases técnicas).

Las declaraciones juradas deberán ser impresas, completadas con los datos correspondientes y firmadas por el postulante. Una vez llenadas se deben escanear y adjuntar a la postulación, en el lugar indicado en el sistema de postulación en línea.

Información relacionada al proyecto:

Para preparar la postulación es importante que tengas claridad al menos respecto de los siguientes aspectos del proyecto:

- En qué consiste el producto/servicio que ofrecerás. ¿Entrega una solución a un problema?
- ¿Tu producto/servicio es nuevo? ¿es mejor? ¿es diferente?
- ¿Quiénes son tus clientes y/o usuarios?
- Prepara una descripción del mercado al que apuntas. ¿Qué dimensión tiene?, ¿Cuál es la tendencia de ese mercado?, ¿Está en crecimiento?
- Analiza a la competencia y ten claridad respecto de las diferencias o ventajas que tenga tu producto o servicio.
- ¿Cómo quieres llegar al mercado objetivo? ¿Qué estrategia usarás?
- ¿Cómo harás crecer tu negocio? ¿Cuál es la proyección de este crecimiento en el tiempo?
- ¿Cómo adquirirás clientes y/o usuarios?
- ¿Cómo obtendrás ingresos?
- ¿Cuáles son los principales costos del negocio?
- Revisa tus redes de contacto. ¿Pueden ser buenos aliados para el éxito de tu negocio?
- ¿Qué actividades necesitas desarrollar para obtener tus primeros clientes?

- Si obtienes el subsidio ¿Qué esperas lograr al finalizar la ejecución del proyecto?
- Elabora un programa de trabajo con actividades y resultados esperados.
- Define y valoriza las actividades que deberías desarrollar durante la ejecución del proyecto y construye el presupuesto requerido. Considera las restricciones establecidas en las bases.

Elaboración de video:

Una parte crucial de la postulación es la elaboración de un video que contenga los principales aspectos del emprendimiento. El video debe tener una duración de 5 minutos y debe quedar disponible a través de un link, el cual deberá ser incorporado luego en el formulario técnico de postulación.

¡Haz un video atractivo! Recuerda que este registro digital resume tu proyecto en breve tiempo. Despliega todas las virtudes de tu emprendimiento de la mejor manera.

Es importante transmitir de una forma clara y en el tiempo solicitado los siguientes antecedentes:

- ¿Quiénes conforman el equipo emprendedor?: referirse a la experiencia y capacidad emprendedora del equipo para la ejecución del proyecto; redes de contacto y alianzas comerciales o estratégicas; contribución de cada integrante del equipo al proyecto y dedicación de tiempo de cada uno.
- ¿Cuál es la oferta de valor y potencial de crecimiento del emprendimiento?: entregar una descripción del producto o servicio, cuál es la necesidad identificada, dimensión del mercado y oportunidad de negocio detectada; identificación y caracterización del cliente y/o usuario; características, ventajas y factores de diferenciación del producto o servicio respecto de las alternativas existentes; identificación de competidores; estrategia comercial.
- ¿Qué actividades desarrollarán durante la ejecución del proyecto? Describir el plan de trabajo y los resultados que se espera obtener.