

Brochure Bases “Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento”

Subgerencia Financiamiento Temprano



Gobierno
de Chile

LA SITUACIÓN ACTUAL



Mejorar la calidad y cantidad de postulaciones

Reduciendo barreras administrativas

Con bases y formularios más sencillos.



Lograr un impacto nacional

Con base estratégica regional

Innovando desde las regiones con apoyo del Startup Journey



Aprovechar aprendizajes de Semilla Corfo

Mejorando experiencia de postulación

Rescatando las mejores prácticas y cambios.

Lanzamiento de instrumento

“PROGRAMA REGIONAL DE APOYO AL EMPRENDIMIENTO”

Nuevas consideraciones, restricciones y bases de postulación.

Subgerencia de Financiamiento Temprano



Gobierno
de Chile



¿QUE BUSCAMOS?



Emprendedores(as) que desarrollen proyectos con

**Alto potencial de
crecimiento y
escalabilidad**

Partiendo con un foco regional, pero con mirada a futuro nacional y global.



Los proyectos que postulen deben estar alineados al

Objetivo del programa y foco de la Región

Establecidos al momento de la postulación.



Estos proyectos deben tener la capacidad de

Escalar nacionalmente y presentar innovación

Con respecto a lo actual, al menos, en el país.



¿QUE ESPERAMOS DE LOS PROYECTOS?



El proyecto deberá formalizarse y lograr

Ventas iniciales y crecientes

Una vez resulte ganador del subsidio y en un tiempo determinado.



El emprendimiento deberá conseguir

Más clientes o usuarios

Fruto de la ejecución del proyecto



Se espera que el emprendimiento pueda

Validar su proyecto

Que le permita acceder a más financiamiento posteriormente.



Los proyectos deberán ejecutar actividades de

Vinculación con el medio

En la forma de charlas, talleres, demo days, entre otros.




¿EN QUÉ CONSISTE?



Subsidio no reembolsable de
\$15, \$20 o \$25 millones

El beneficiario elegirá uno y aportará al menos 25% del costo total del proyecto



Por ejemplo, si solicito \$25 millones debo aportar

Al menos \$8.333.333

El cual deberá ser totalmente pecuniario.



Los proyectos deberán ejecutarse en un plazo

Entre 9 a 12 meses

Pudiendo extender su duración a 14 meses.



Los proyectos ganadores deberán adquirir un

Mentor de las redes de CORFO

Para la ejecución de su proyecto, destinando al menos \$500.000 para ello.



¿QUÉ EVALUAMOS?

BASADOS EN LA METODOLOGÍA NABC



Los proyectos deben abordar claramente una

Necesidad de mercado

Identificando a su cliente, problema que resuelve y tamaño de ese mercado.



Se deberá detallar en qué consiste la

Solución propuesta

Mencionando características del producto o servicio, potencial y capacidad de escalar.



Deberán estar claramente definidos los

Beneficios

Incluyendo ingresos posibles, beneficios para los clientes y rapidez para escalar.



El proyecto deberá describir claramente a la

Competencia

Identificando competidores en el mercado y los factores que lo harán el preferido ante ellos.



Se deberá describir claramente al

Equipo gestor

Mencionando integrantes, roles, habilidades que aportarán y dedicación al proyecto.



Se deberá adjuntar correctamente un

Video de presentación

De no más de 1 minuto y que detalle lo especificado en las bases.



¿QUIEN(ES) PUEDE(N) POSTULAR?



Pers. natural, mayor de 18 años, viviendo en Chile

Con o sin iniciación de actividades

Si inició, que no sea superior a 36 meses desde la fecha de postulación



Pers. jurídica, con fines de lucro, constituida en Chile

**Con iniciación no
superior a 36 meses**

Contados hasta la fecha de postulación



Las ventas netas de ambos

No deben exceder
\$100.000.000

Durante los últimos seis meses anteriores a la fecha de postulación



¿CÓMO PUEDO POSTULAR?



Lee y revisa en detalle las

Bases del concurso y el foco de la convocatoria

Podrás encontrar estos archivos y más en la página web de la postulación.



Regístrate en el sitio web de Corfo y comienza a

Llenar el formulario de postulación

Revisando en detalle cada una de tus respuestas.



Una vez hayas completado el formulario, recuerda

Enviar tu postulación a través de la plataforma

Asegúrate de revisar tus antecedentes personales y declaraciones juradas.



Si resultas ganador, para formalizar tu proyecto debes

Comprometerte con una entidad patrocinadora

Para que te acompañe en la ejecución de tu proyecto.



PREGUNTAS FRECUENTES



¿Qué significa alto potencial de crecimiento?

Se refiere a los emprendimientos que son capaces de vender sobre un millón de dólares al año luego de tres años de funcionamiento. Además de esto, son capaces de aumentar al doble sus ingresos cada 3 o 4 años.

En el caso de proyectos financiados por CORFO, se espera que alcancen este potencial de crecimiento al tercer año después de haber recibido los fondos de apoyo.

¿Qué significa escalabilidad?


Se refiere a la capacidad de un negocio de crecer manteniendo sus costos creciendo de manera lineal y sus ingresos de manera exponencial, sin perder calidad del producto o servicio.

¿Por qué necesito a un patrocinador?

Una vez que eres ganador del subsidio, debes presentar garantías que te permitan recibir el dinero solicitado para ejecutar tu proyecto. Adicionalmente durante el transcurso del mismo, debes llevar una serie de registros para rendir el dinero que gastas que luego son revisados por CORFO. Este proceso es muy complejo para un emprendedor, por lo que al asociarte con una entidad patrocinadora recibirás el apoyo que necesitas para concentrarte en la ejecución de tu proyecto.

¿El patrocinio tiene algún costo?

NO, CORFO le pagará a los patrocinadores \$400.000 por la administración del proyecto.



¿A qué se refiere la vinculación con el medio?

Se refiere a diversas actividades que el beneficiario pueda realizar en la región donde ejecuta su proyecto y que apunten a compartir su experiencia, progresos y logros con otros emprendedores en etapas previas para ayudarlos a salir adelante. Éstas pueden ser charlas motivacionales, talleres con emprendedores en etapas previas, demostraciones de su producto o servicio en actividades masivas, etc.

¿Cuál es el rol del patrocinador?

El patrocinador deberá apoyar al emprendedor en la conducción y desarrollo de su proyecto para el logro de resultados, supervisión del desarrollo en aspectos críticos administrativos, apoyo en la gestión estratégica del negocio y generar y/o facilitar las condiciones para que el proyecto sea conocido por inversionistas.

¿Cuál es el rol del mentor?

El mentor deberá sostener reuniones regulares con su mentoreado en horarios definidos de manera de acompañar y asignar tareas para acelerar el desarrollo de un emprendimiento. Periodicamente realizará evaluaciones de desempeño del equipo emprendedor los cuales luego serán entregados a la red de mentores que integre para entregar un mejor apoyo.

Los mentores siempre resguardarán la información confidencial entregada a ellos por el mentoreado.

¿A qué mentores puedo recurrir?

Existen 7 redes de mentores a los cuales puedes consultar por sus servicios, los cuales verás a continuación. Para más información sobre éstos recuerda revisar el anexo de mentores disponibles en la página de la postulación.





Si tienes dudas o consultas, escribe a

Prae.maule@corfo.cl

Brochure Bases “Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento”

Subgerencia Financiamiento Temprano



Gobierno
de Chile